

## PREPARA TU VISITA



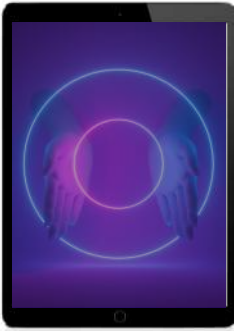
### AGENDA

Estudia tu agenda de tareas y manténlas en orden a través del Mobility Server. Clasifícalas por fecha y filtra por su estado, cliente, fecha o tipo de tarea. Visualiza las agendas por agente comercial. Utilidad para el Director Comercial.

### FILTROS

Localiza los artículos a través de filtros avanzados: artículos pendientes de recibir y artículos que nunca ha comprado el cliente. Filtros personalizados con *coste adicional*. Generación de subfamilia de una selección de artículos para una revisión rápida.

## PRESENTA TU PRODUCTO



### VENTA CRUZADA Y RELACIONADA

Generación automática de artículos relacionados.

### CATÁLOGOS EXCLUSIVOS

Crea catálogos exclusivos por tipo de cliente. Gestión de la exclusividad.

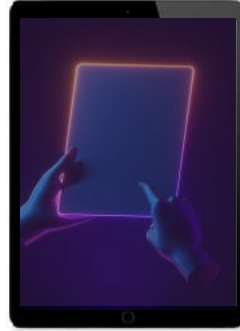
### CATÁLOGOS PDF

Búsqueda avanzada de artículos. Generación de catálogos pdf para imprimir o enviar a partir de una selección de artículos. Visualización de modelos en 3D.

### MARCAS-FILTRO DE ARTÍCULOS

Generación de marcas de artículos; sin stock, top ventas, artículos fríos y últimas unidades. *Otras marcas personalizadas con coste adicional*. Generación de marcas de artículos por cliente; artículos en promoción para el cliente y top ventas del cliente. *Otras marcas personalizadas con coste adicional*.

## HAZ TU PEDIDO



### VENTA PREDICTIVA

Generación de pedidos automática (última venta, promedio venta o ventas del año anterior más un %) de forma automática. *Otros criterios con coste adicional*.

### OFERTAS Y PROMOCIONES

Posibilidad de aplicar hasta 10 descuentos por línea de pedido. Regalos por volumen de venta de artículos y por volumen global del pedido. Ofertas y promociones PLUS y su mantenimiento desde el Mobility Server. *\*Incluye asesoría para la configuración de la primera promo plus de cada tipología. Importación de datos de promos complejas con coste adicional*.

### FIDELIZACIÓN POR PUNTOS

Control de muestras por puntos. Puntos por artículo y por importe vendido. Posibilidad de cambiar descuentos por regalos. Limitación de material promocional/PLV según el importe del pedido.

## CIERRA TU VISTA



### DOCUMENTOS CONTABILIDAD

Pedido, albarán, factura y la posibilidad de elegir el periodo y el intervalo (últimos meses, año completo y hasta hoy) *Envío de pedidos en Excel o Pdf de forma automática desde el Mobility Server (Coste adicional)*

### CÁLCULO DE PORTES POR AGENCIA

Cálculo de portes por agencia y mejor opción. *Módulo con coste adicional*  
Fechas de entrega por línea de pedido.

### PEDIDOS TRANSFER

Gestión de pedidos transfer para mayoristas. Desglose de pedidos por empresa suministradora.

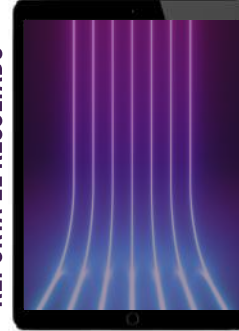
### PUNTO VERDE Y RAAE

Gestión de tasas de Punto Verde y RAAE.

### STOCK

Venta limitada por stock. Gestión de stocks de depósitos. Control de fechas de entrega máximas en función de los artículos pedidos y sus stocks.

## REPORTA EL RESULTADO



### WORKFLOW DE PEDIDOS

Reenvío de datos a supervisores para que aprueben o rechacen pedidos conflictivos.

### REPORTES

Posibilidad de adjuntar archivos multimedia a reportes. Posibilidad de editar reportes ya enviados. *Generación y envío de reportes informativos desde la central. Coste adicional*. Tipos de datos complejos en el formulario: Lista Dependiente, Reportes HTML, fórmulas. *Los reportes que incluyan estos tipos de datos se desarrollan a medida con coste adicional*.

### COBROS

Cobros a clientes, entregas a cuenta, cobros parciales, cobros agrupados. Informe de cobros pendientes, consulta de su liquidación y anticipos. Informe de cobros realizados desde el dispositivo. Impreso de justificantes de cobro.

### PRÓXIMAS ACCIONES COMERCIALES

Planificación de acciones para la próxima visita con la posibilidad de invitar a otros vendedores a la acción

## ANALIZA Y AJUSTA



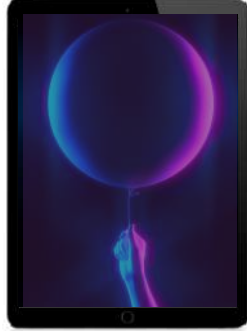
### OBJETIVOS COMERCIALES

Definición de los objetivos comerciales mensuales en importe y unidades por varios criterios (cliente, catálogo, familia, agente, periodo, tipo de cliente y sector) Generación de objetivos comerciales automáticamente basados en el año anterior más un %. *Otros criterios con coste adicional*. Informe comparativo de objetivos y resultados. Estadística gráfica de seguimiento de objetivos de venta.

### ESTADÍSTICAS Y CUADRO DE MANDO

Informe comparativo de ventas anuales en unidades e importe, en valor y porcentaje. Agrupado por subfamilias y productos. Posibilidad de configurar los criterios a filtrar. Posibilidad de mostrar la comparativa de dos años anteriores o el objetivo de ventas. Contenido enriquecido. Estudio de los pedidos realizados desde las tablets y desde la central. Análisis de actividad: Uso de la app, relación entre los artículos mostrados/vendidos. Análisis de las visitas realizadas por los comerciales y efectividad de las mismas. KPI's del agente comercial. Visor de rutas de los dispositivos.

## IMAGEN DE MARCA



### LOGO

Logo de empresa *home* personalizable.

### LOOK & FEEL

Temas del catálogo personalizables (cambio de color)

Administración de dispositivos **optimizada**  
Uso de **MDM**  
(Mobile Devices Management)

